

Solivind El Ekonomisk Förening



Medlemsmöte Solivind tisdag 19 maj 2026

Mötet startar kl. 18:00. Stäng av mikrofoner och kameror

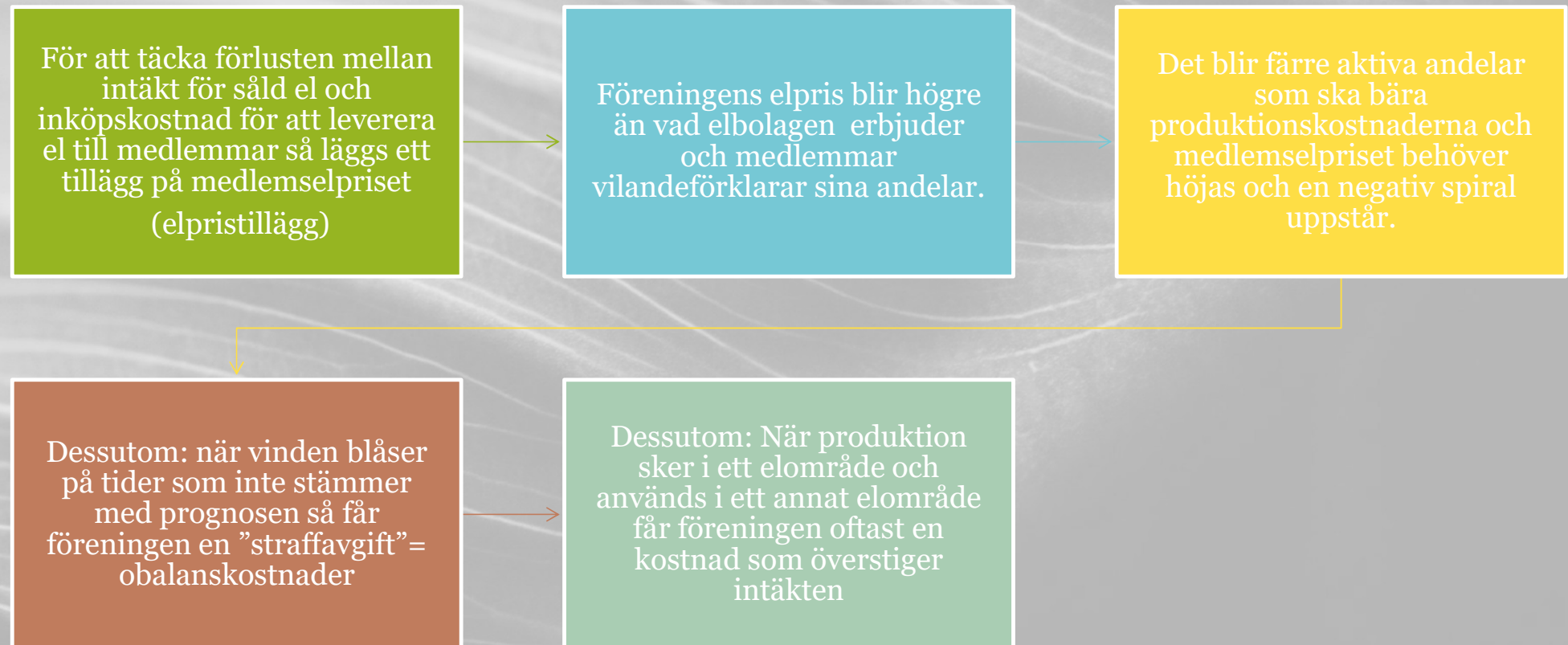
Programinslag

- Ordförande Anna Lidvall Gräll hälsar alla välkomna
- Redovisning av utredning gällande aktuellt värde på våra verk och att utreda förutsättningar för att driva föreningen vidare
- Presentation av förslag till åtgärd för att förbättra föreningens ekonomi och minska risken för likviditetsproblem
- Presentation av förslag till en ny affärsmodell med anpassning till den nya elmarknaden
- Preliminärt bokslut för andelsåret april
- Allmän frågestund

Nuvarande modell och dess svagheter



Nuvarande modell och dess svagheter



Solivind ekonomisk förening

**Utredning av aktuellt värde för våra
vindkraftverk och långsiktig plan för att
driva föreningen**

Utredningens uppdrag

- Motion till stämman i september 2025 om värdering och ev avveckling av föreningen
- Styrelsen beslutade att starta en utredning om:
 - marknadsförutsättningarna för att sälja begagnade vindkraftverk, inklusive en uppskattning av marknadsvärdet.
 - förutsättningarna för att långsiktigt driva föreningen. I dessa åtgärder kan det ingå att sälja vindkraftverk.
- Utredningen har genomförts tillsammans med Telge vind o sol ek förening
- Utredningsgruppen består av Stefan Sundelius verksamhetsförvaltare, Johan Öhnell (ordf Telge) och Jan-Olof Lönnblom (endast under 2025, tidigare ordf i Solivind). Gruppen har tagit hjälp av extern konsult, Frans Lundqvist, elmarknadsexpert, med värderingsmodellen och för att kvalitetssäkra de antaganden som använts för intäkterna.

Marknadsläge

- Låga elpriser 2024 och 2025 framförallt i SE 1 och SE2
- Större variation av elpriserna under dygnet ger lägre elpris för produktion av vindkraft än tidigare år
- 2025 togs i princip inga beslut om nya investeringar i vindkraft i Sverige
- Elprisprognoser pekar på högre elpriser först om några år

Värdering av våra vindkraftverk

- Aktuell elprisprognos
- Aktuellt avkastningskrav
- Värdering av Solivinds nio vindkraftverk: 53 MSEK
- I princip inga försäljningar av begagnade vindkraftverk 2024 o 2025 i Sverige
- Extremt svag marknad för att sälja vindkraftverk
- ***Slutsats: dålig tidpunkt att sälja våra verk just nu***

Långsiktig plan för fortsatt drift

- Fortsatt drift utan åtgärder innebär förluster och negativt kassaflöde
- Alternativet fortsatt drift och försäljning av enstaka verk innebär också förluster även om kassaflödet förbättras
- Vid fortsatt drift krävs att föreningen gör förändringar som förbättrar värdet av att vara medlem
- Sänka fasta kostnader
- Minska risken för låga intäkter genom att öka andelen produktion i SE3 och SE4
- ***Åtgärd: Samgående med Telge***

Ett samgående innebär

- En ekonomi i balans
- Möjlighet att sälja enstaka verk för att förbättra kassaflödet och amortera på lånet
- Förutsättningar för att driva föreningen vidare
- Ökade intäkter genom vindkraftverk i SE4
- Bättre riskspridning genom att ha vindkraftverk i tre elområden istället för två
- Ta tillvara det långsiktiga värdet på våra vindkraftverk

Kort om Telge

- 2 vindkraftverk (SE3 och SE4)
- 2 000 medlemmar
- Inga lån
- Samarbetar med GodEl
- Stefan Sundelius verksamhetsförvaltare i båda föreningarna idag

Tidplan

- Medlemsmöte i maj - Information
- Skriftlig information om våra förslag till alla medlemmar innan stämman
- Uppdatering av föreningens stadgar för beslut på stämman
- Stämma i september 2026 - Beslut
- Samgåendet genomfört senast 31 mars 2027

Hur går samgåendet till

- Telge går in i Solivind - absorption
- Telges andelar blir andelar i Solivind
- Konverteringskurs utifrån bokslutet mars 2026
- Automatisk konvertering av andelar

Solivind ekonomisk förening

Utredning ny affärsmodell

Föreningens affärsmodell behöver anpassas till dagens elmarknad

Två stora utmaningar:

1. Skapa incitament att styra sin förbrukning när elpriserna varierar kraftigt under dygnet
2. Allt fler inaktiva medlemmar skapar orättvisa vid låga elpriser

Kalmarmodellen

- Beprövad modell som Kalmarsunds vind använder sedan flera år
- Medlemsavgift som täcker föreningens självkostnad
- Fördelar ut hela värdet av elproduktionen månadsvis
- Medlemmar köper 100 % av sin el till rörligt elpris och väljer själva månad eller kvartsmätning

Hur fungerar det?

- Medlemmarna fortsätter att vara elkunder hos GodEl
- GodEl fakturerar aktiva medlemmar föreningens självkostnad som en fast månadsavgift på elräkningen
- GodEl gör avdrag för värdet av hela månadens elproduktion på elräkningen

Aktiva/inaktiva medlemmar

- Aktiva medlemmar betalar månadsavgift och delar på hela värdet av månadens elproduktion
- Inaktiva medlemmar behöver betala Aktiveringsavgift om de vill bli aktiva igen from april 2027
- Ingen aktiveringsavgift debiteras medlemmar som aktiverar sina andelar fram till 31 mars 2027

Tidplan och övergångsregler

- Nya avtalsvillkor och övrig information publiceras på hemsidan före stämman i september 2026
- Kalmarmodellen beslutas på stämman i september 2026
- Kalmarmodellen införs april 2027

Aktiveringsavgiften införs i april 2027 - dvs alla medlemmar med vilande andelar har gott om tid att bli aktiva igen innan den införs.

Fördelar med Kalmarmodellen

- Alla medlemmar som idag har investerat i batterier och solceller får incitament att styra sin förbrukning och minska sina elkostnader
- Alla medlemmar kan köpa batterier/solceller/styrning för att påverka när de förbrukar sin el under dygnet
- Medlemmar med fler andelar än sin elförbrukning behöver inte sälja andelar - de får del av värdet av alla andelar månadsvis
- Aktiveringsavgift skapar rättvisa mellan aktiva och inaktiva medlemmar

Skillnaden mot dagens affärsmodell

Värdet av att vara medlem fås genom avdrag på elräkningen inte genom tilldelning av kWh till ett fast medlemspris som idag.

Sammanfattning

- Inte möjligt att sälja alla vindkraftverken i dagens marknad till skäliga priser
- Värderingen visar att det finns betydande värden i föreningens vindkraftverk även vid dagens elpriser
- Samgående skapar förutsättningar för fortsatt drift genom sänkta kostnader, högre intäkter genom fler verk i SE3 o även ett verk i SE4.
- Samgåendet gör också att det går att sälja enstaka verk för att få det kassaflöde som krävs
- Ny affärsmodell för dagens elmarknad skapar incitament att styra sin förbrukning
- Ny affärsmodell skapar rättvisa mellan medlemmar med aktiva andelar och medlemmar med vilande andelar

Preliminärt resultat april 2025 - mars 2026

Solivind El Ekonomisk Förening

Preliminärt resultat Solivind verksamhetsåret 2025-2026

Mkr

Känslighet - Öppen

	<u>Resultat</u>	<u>(24-25)</u>
Rörelseintäkter	36,6	(37,0)
Resultat före uppskrivning av värdet	- 2,0	(-2,3)
Förslag uppskrivning av värdet	+ 8,3	
Resultat efter uppskrivning av värdet	?	
Årets resultat	-?	(-2,3)
Kassa per den 31 mars 2026	1,37	
Checkkredit	5,0	

Avslutning

- Vi kommer föreslå en ny affärsmodell på föreningsstämman i höst
- Vi kommer föreslå ett samgående med Telge Vind (absortion)
- Vi önskar era synpunkter, frågor och funderingar på ”Kalmarmodellen” nu för att kunna göra kloka Anpassningar.
- Preciserat underlag kommer att laddas upp på hemsidan; modellen, stadgeanpassningar inför höstens möte.

Solivind.com



