



Från historiskt låga till normala elpriser

Vi hade under hösten 2024 rekordlåga elpriser som vi inte haft sen i början av 2000-talet. Under september blev det genomsnittliga produktionselet 6 öre/kWh för våra verk i SE2 och 9 öre/kWh i SE3. Det kostar föreningen ca 50 öre/kWh för drift, underhåll och administration av våra verk så både föreningen och medlemmar bör hålla tummarna för att vi får något högre elpriser under år 2025.

December blev en relativt sett billig månad, trots att reaktorn Forsmark 3 har varit ur bruk på grund av tekniskt fel.

2025 har börjat bra och i januari blev elpriserna mer normala. I SE3 blev det genomsnittliga spotpriset 79 öre/kWh och i SE4 91 öre/kWh.

Fortsatt svängigt

Att elpriset kommer att svänga framöver, från dag till dag och timme till timme, är det nya normala som branschen är överens om. Det kan bli både pristoppar och minuspriser igen med en allt större andel förnybar el som produceras beroende på vädret. Ett nyord för 2024 var ju "ankkurva" som visar hur priserna plötsligt störtdyker till minuspriser när solkraft från kontinenten bidrar för fullt.

Blanketter för överlåtelse och flytt

På vår hemsida, solivind.com, finns länkar till respektive blankett att fylla i. När alla fält är ifyllda skall blanketten signeras med BankID. Därefter skickas blanketten automatiskt till GodEl som hanterar ändringen. Ändringen träder i kraft månaden efter att blanketten kommit in till GodEl.

Rapport om våra verk

Samtliga 9 verk utom Råshön har snurrat på bra under januari utan några längre driftstopp. Råshön i Jämtland blev drabbad p g a att en tätningssring lossnade och hamnade på en ving, vilket innebar ett kortare driftstopp för att ta bort ringen och besiktiga vingen. Det är nu fixat och Råshön är åter i drift.

Vi hade under november och december ca 2 GWh bättre produktion än normalt för dessa månader. Det betyder att det har blåst bättre än normalt. Produktion som är bättre än budget ger oss förstärkning i föreningens kassa vilket vi kan glädjas åt.

Affärsutveckling

Vi arbetar nu med att ta fram nya affärsmodeller. Den modell som vi startade med var enkel. Varje andel ger 100 kWh/år och vårt självkostnadspris var detsamma under en lång rad år. Intäkterna från elcertifikatsystemet var höga de första 10 åren och gav föreningen intäkter på mellan 15–35 öre per producerad kWh. Skillnaderna i elpris mellan våra elområden och mellan dygnets 24 timmar var små. Därmed liknade medlemsel ett fast elprisavtal mellan åren 2008–2018.

Vi har nu fått en helt ny elmarknad och vi har hanterat de risker som uppstod med kraftiga prisskillnader mellan våra elområden och mellan dygnets 24 timmar genom att införa ett elpristillägg. Det rörliga tillägget blir betydande och oförutsägbart, dvs för medlemmen så vet man inte vad medlemselen kommer att kosta kommande månader.

En allvarlig brist är att vår affärsmodell inte ger ekonomiskt incitament att styra förbrukning till timmar med lägre elpriser. Det gör att nuvarande affärsmodell inte premierar de medlemmar som styr över sin förbrukning till timmar med lågt elpris. En ökad flexibilitet i vår förbrukning är en förutsättning för ett energisystem som bygger på tillväxt av förnybar elproduktion med vind och sol.

Kort sagt blir det viktigt att försöka sprida ut förbrukningen över dygnet och gärna lägga så mycket som möjligt på tider med lågt elpris, till exempel på natten. Många nätägare inför nu effekttariffer för att styra förbrukningen till låglasttider.

Därför har vi nu tagit fram flera förslag till ny affärsmodell som vi kommer att arbeta vidare med och utvärdera tillsammans med GodEl.

Målsättningen med den nya affärsmodellen är följande:

- Att skapa ekonomiskt incitament för medlemmarna att styra sin elförbrukning.
- Den nya affärsmodellen måste innebära samma låga risk för föreningens ekonomi som dagens modell gör med elpristillägget som vi infört.
- Den nya affärsmodellen får inte skapa någon risk för att värdet av medlemselen ska beskattas.

Förhoppningsvis kan vi till kommande föreningsstämma i september presentera ett förslag till ny affärsmodell för beslut.

Hur ser föreningens ekonomi ut?

Resultat för perioden april–december 2024 blev minus 2,1 Mkr vilket är 0,7 Mkr sämre än budget. Att resultatet för perioden är sämre än budget beror enbart på att vi haft betydligt lägre intäkter för produktionen än budget p g a det historiskt låga elpriset under 2024. Likviditeten är fortfarande ansträngd men under kontroll och vi har i slutet av januari ca 3 Mkr i kassan.

Vänliga hälsningar,
Jan-Olof Lönnblom, Ordförande
Stefan Sundelius, Verksamhetsförvaltare



Solivind El Ekonomisk Förening
c/o Sundelius Consulting AB, Maskinistvägen 13, 176 69
Järfälla
E-post: solivind@solivind.com
www.solivind.com

[Avprenumerera här.](#)